



Velkommen til Bevola

Bevola har markedets bredeste produktplatform til opbygning af lastbiler, hængere og trailere. Vore løsninger skabes med egne produkter, agenturer og vore alsidige produktionsfaciliteter.

Læs mere på www.bevola.dk

Bevola har egen udvikling, produktion og et globalt indkøbskoncept med mere end 12 000 produkter/løsninger samt markedets mest attraktive samarbejdsform.

Bevolas nordiske platform, kan med det bredeste tilbud til kunderne, erstatte flere leverandører/konsulenter og dermed give kunderne betydelige besparelser, øget effektivitet og merindtægter, direkte til din bundlinje.



BEVOLA MARKETING

A/S Bevola



A/S Bevola er et selvstændigt selskab i Grønbech & Sønner koncernen. Grønbech & Sønner Holding blev etableret i 1828 af Kaptajn M.J. Grønbech. Produkterne var fra starten af keramik og jernvarer. I 1853 blev forretningen omdannet til Grønbech & Sønner og produkterne var nu jern og metal. Grønbech og Sønner Holding er i dag en moderne og velkonsolideret koncern. Grønbech købte i slutningen af 1999 A/S Bevola.

A/S Bevola blev etableret i 1968 og har gennem 40 år oparbejdet et godt omdømme indenfor opbygningsmateriel til transportsektoren samt løsninger til industri og den offentlige sektor.

A/S Bevola har i forbindelse med opkøbet fra Grønbech & Sønner A/S været gennem en større turnaround og fremstår i dag som en moderne virksomhed i positiv udvikling. A/S Bevola har hovedkontor, herunder fælles funktioner, produktion, udvikling og centrallager i Ringsted i Danmark og afdelinger i Norge og Sverige.

Fra Grønbech & Sønner til Bevola

Søkkaptajn M.J. Grønbech etablerer handelsfirma og produkterne var fra starten fajance og jernvarer.

1828

1853 omdannes firmaet til Grønbech & Sønner og produkterne var nu jern og stål.

1853

I 1917 bliver M.Haunstrup indehaver af Grønbech & Sønner

1917

I 1947 omdannes Grønbech & Sønner til et A/S efter M.Haunstrups død.

1947

A/S Bevola etableres.

1968

Den 1. oktober 1988 opdeles Grønbech & Sønner til den i dag kendte koncern.

1988

ROR samler sine skandinaviske aktiviteter gennem G&S.

1989

G&S køber i slutningen af 1999 A/S Bevola. ROR-aktiviteterne flyttes til datterselskabet A/S Bevola.

1999

Autoafdelingen i G&S fusioneres ind i A/S Bevola.

2000

Bevola A/S gennemfører en større turnaround.

2003

Bevola er en af markedslederne i Sverige og akselkonceptet genintroduceres i Danmark, Norge og Finland.

2010

Purple+



Mission

Gennem dialog "mennesker til mennesker" og "Bare bedre løsninger", vil Bevola skabe mere tid, tættere samarbejde og øget viden og vækst i hele værdikæden.

Purple+ er Bevolas fremtidige forretningsplan frem mod 2015. Arbejdsprocessen med planen er inspireret af de to forfattere W. Chan Kim og Renée Mauborgne og deres bog "Blue Ocean Strategy". Indholdet i planen er en vision, en mission, en strategi, et værdisæt og en økonomisk målsætning. Det er vores ønske at positionere Bevola blandt de mest innovative virksomheder i Danmark. Vores adfærd og forhold til hele værdikæden i vores branche er unik sammenlignet med det generelle brancheniveau.

Gennem vores innovative tankegang har vi nu taget afstand til resten af branchen gennem vores 3 koncepter, MaximalPartner, GlobalPartner og VærdiPartner. Vores Blue Ocean perspektiv fra Purple+ giver os en helt anderledes indgang til hele værdikæden.



Kommunikationsplatform

| | | |
|---|--|--------------------------------------|
| Podio Samarbejdsplatform intranet | Netviewer Video konferencer | E-mail Dokumenthåndtering |
| Website/shop | AX ERP system administrations-system | Telefon Alm - Skype - mobil |
| Fax | Office dokument | Etherpad dokument |
| Inventor | Autocad | Indesign Photoshop Illustrator |

Produkter og løsninger

| | | | | | |
|------------------------------|--------------------------|------------------------|-------------------------|-----------------------|-------------------------------|
| Underkørings- værn | Skærme og beslag | Værktøjskasser | Sideværn | Aksler | Bremser |
| Trækstænger | Kinnegrip- stolper | Tanke | Fittings | Lygter og lamper | Kabler |
| Chassis- konsoller | Finér | Surring og udstyr | Ladkanter | Aluløsninger | Koblinger |
| Plastrør og spiralslanger | Special- løsninger | Sandstrøer | Lygtebjælker | Inventar og udstyr | Hjul og dæk |
| Støtteben | Container- udstyr | Tipcylinder | Hængsler og beslag | Brugs- materialer | Diverse |
| ADR- og sikkerhedsudstyr | Kontakter og kabelsko | Gummi/ PVC profiler | Pressennings- udstyr | Gasfjedre/ dæmpere | Refleksor og skilte |
| Lukkere og låse | Rustfri ståldele | Innovation | Markedsføring | Koncept- udvikling | Produktion og maskinteknik |

Bevola arbejder målrettet med at skabe den mest optimale værdikæde i branchen. At effektivisere i værdikæden giver langt større besparelser end man nogensinde opnår i produkttrabatter. Men der er mere end store økonomiske fordele i værdikæden. Gennem forenkling skaber man mere ro, tid og overblik i ens forretning, og det kan man udnytte til mersalg og kundepleje. Bevola er branchens bredeste leverandør, en attraktiv fordel du kan udnytte, når bundlinjen skal forbedres og besparelserne skal findes. Bevola er mere end produkter. Vi tænker i hele forretninger og er derfor hele tiden parat til i dialog og samarbejde at finde de bedste samarbejdsformer, forretningsoptimeringer og produktløsninger.